

Notre produit PROCOPTIM[©]

Rationalisez vos achats et payez en fonction des résultats :

- Identification des postes d'achats inclus dans la mission (achats de «production» distingués des achats «indirects»)
- Définition d'un montant de référence précis dans la comptabilité de l'entreprise (dépenses des 12 mois écoulés)
- Mise à disposition d'un expert dans la rationalisation des achats, spécialisé sur les postes identifiés
- Analyse de l'existant: manière d'acheter, fournisseurs actuels, contrats en cours, clauses de résiliation, ...
- Mise en concurrence des fournisseurs et pré-négociation de meilleures conditions: prix, service, ...
- Evaluation chiffrée et documentation détaillée d'un potentiel d'économie sur 24 mois (les bénéfices pour le client s'étendant généralement sur une période plus longue)
- Présentation au client d'un rapport de fin de mission et approbation par ce dernier des conclusions du rapport
- Rémunération: « flat fee » forfaitaire de 5.000 euros/mission plus un « success fee » égal à 25% du potentiel d'économies approuvé par le client pour la première période de 24 mois
- Sur demande, accompagnement de la réalisation des améliorations proposées et du gisement d'économie identifié (intervention en régie ou au forfait, au choix du client)

***Nous sommes parmi les rares spécialistes
à nous engager sur un « success fee »***

De votre cœur de métier à sa périphérie, nous couvrons tous les domaines d'achats

■ Achats directs, de production

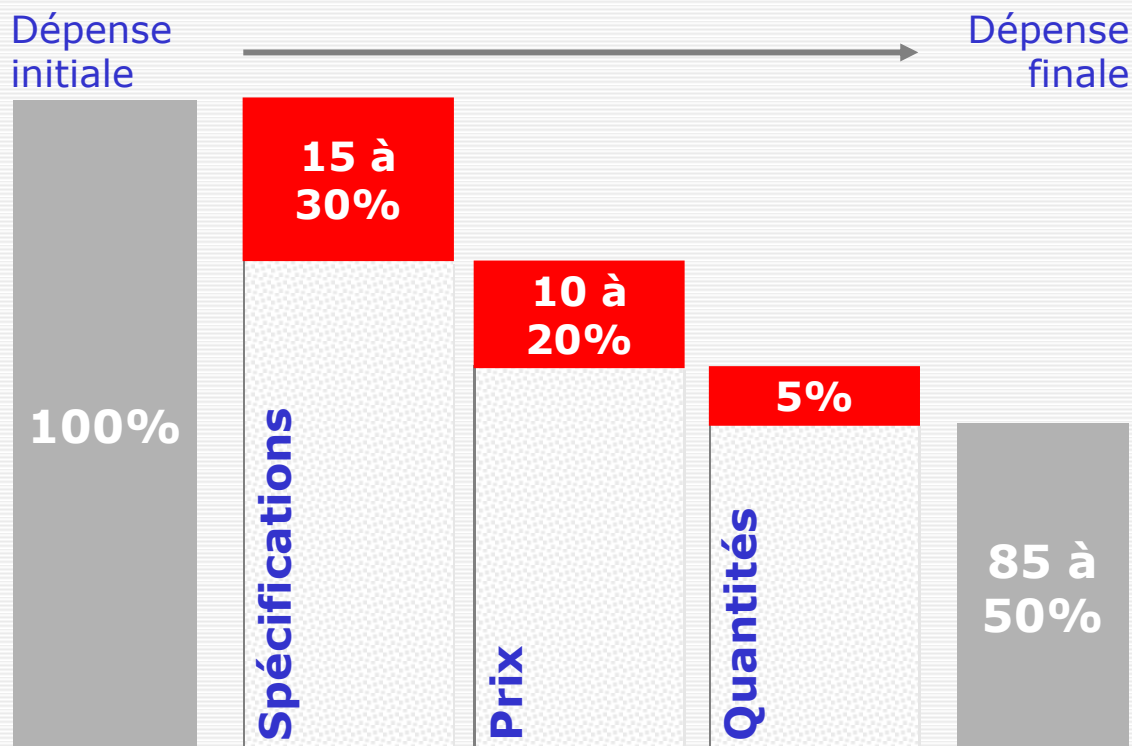
- **Marketing :**
Routage et marketing direct, gadgets publi-promotionnels, brochures et plaquettes de présentation, cadeaux de fin d'année, organisation d'événements, réservation d'espaces publicitaires, etc.
- **Logistique :**
Transports routiers, aériens, maritimes, ferroviaires; frais de transitaires, location de camions, location d'engins, matériel d'emballage, etc.
- **Production :**
Matières premières, fluides, gaz et électricité, huiles et carburants, pièces usinées, câbles électriques, équipements électriques, profilés divers, joints, roulements à bille, instruments de mesure, ventilateurs, radiateurs, systèmes de climatisation, systèmes de refroidissement, systèmes de freinage, pompes, outils, pièces de rechange, etc.
- **Prestations intellectuelles :**
Bureaux d'études, consultance externe, travaux informatiques SII, services de traduction, etc.

■ Achats indirects, frais généraux

- Voyages et déplacements
- Télécommunications
- Frais de messagerie et d'envois express
- Prestations intérimaires
- Signalétique
- Photocopieurs
- Fournitures de bureau
- Mobilier de bureau
- Nettoyage de bureaux
- Nettoyage industriel
- Entretien et maintenance
- Gardiennage
- Carburants
- Achats de véhicules
- Location de voitures
- Etc.

***Vous décidez des postes
que vous souhaitez nous confier***

Nous identifions des économies de 15 à 50% en exploitant trois leviers



■ Spécifications

- Simplifications, standardisations
- Redéfinition des spécifications techniques
- Nouveaux modes de livraison et types de conditionnement

■ Prix

- Mise en concurrence des fournisseurs locaux
- Consolidation des fournisseurs
- Internationalisation des sources d'approvisionnement
- Relations contractuelles : indexation des prix, pénalités pour non respect de normes de service, etc.

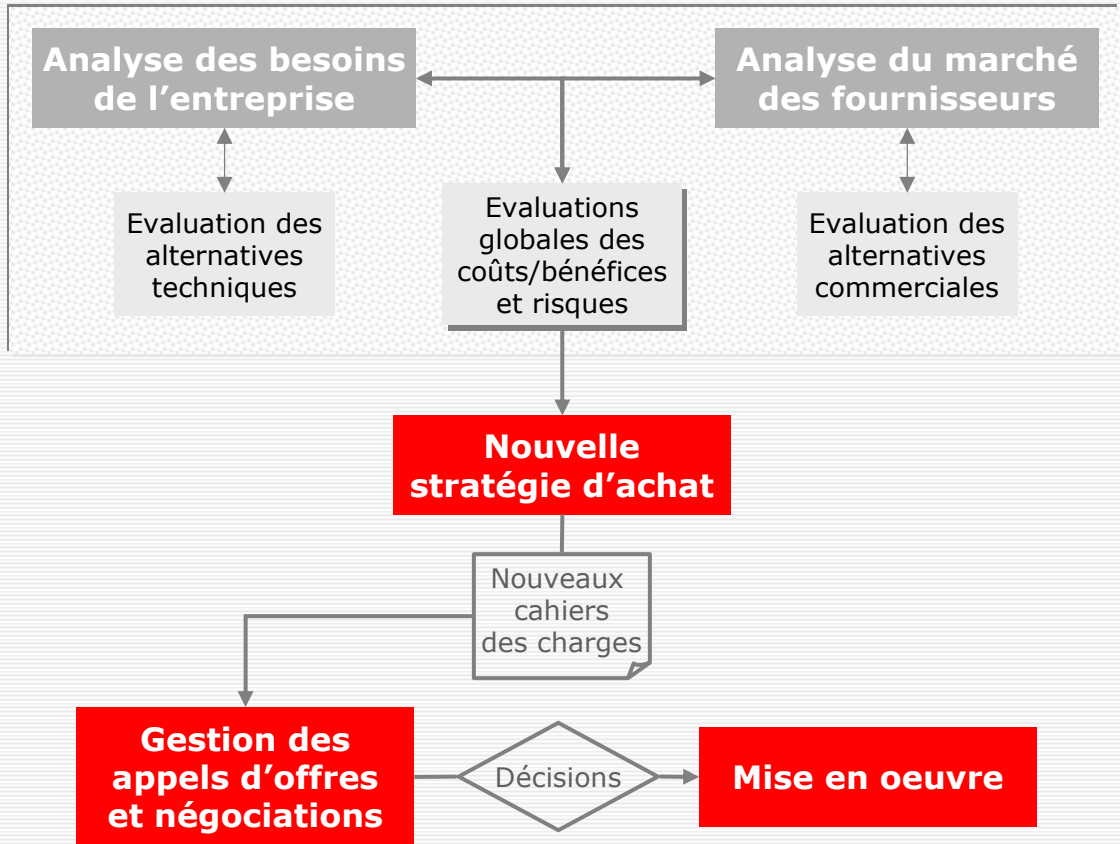
■ Quantités

- Changement de mix
- Modification de la politique d'achat: fréquence de commande, époque de la commande, ...
- Recherche de nouvelles solutions techniques

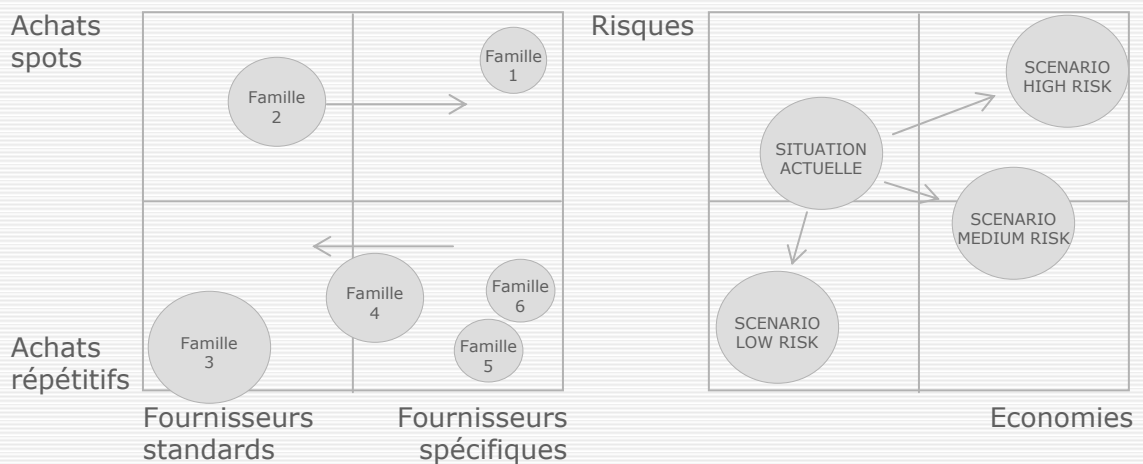
Nous traquons les gisements d'économie sous tous les angles possibles

Nos méthodes d'analyse et de diagnostic vont au fond des choses

■ Une méthodologie éprouvée:



■ Des outils conçus pour faciliter la décision:



Nos économies – durables – intègrent les risques techniques, humains et financiers

Nous documentons de manière concrète nos propositions et nous les quantifions

Poste d'achat : _____ Dépenses 12 mois écoulés : _____ K€

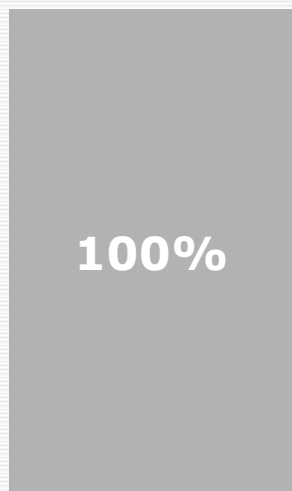
AMELIORATIONS	ECONOMIES PROJETEES SUR 24 MOIS		
	Scénario pessimiste	Scénario moyen	Scénario optimiste
1. _____ _____	_____ K€	_____ K€	_____ K€
2. _____ _____	_____ K€	_____ K€	_____ K€
3. _____ _____	_____ K€	_____ K€	_____ K€
4. _____ _____	_____ K€	_____ K€	_____ K€
Etc.	_____ K€	_____ K€	_____ K€

Choix du client

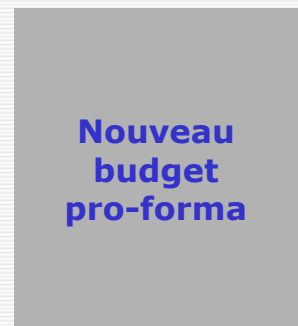


Dépenses des 12 mois écoulés

Potentiel d'économies approuvé (sur 1ère période de 24 mois)



« Success fee »
ExpertSelect



L'approbation par le client fait partie intégrante de notre engagement

Nous nous engageons aussi sur la mise en œuvre et sur la réalisation

Potentiel d'économies
approuvé par le client

15 à 50%



Mise en oeuvre

■ Différents types d'interventions

- Formation des ressources du client
- Interventions spécifiques limitées à certains fournisseurs
- Prise en charge totale
- Interventions convenues sur mesures

■ Deux modes de rémunération, au choix du client

- Au forfait
- En régie

ExpertSelect

***Votre partenaire de confiance
pour la rationalisation de vos achats***

Tél. :
E-mail :

+32 (0)10-84.00.00
info@expertselect.org

Fax :
Notre site :

+32 (0)10-84.00.02
www.expertselect.org

Chaussée des Collines 54 B-1300 Wavre